



PROGRAMME ETUDIANTS ENTREPRISES ETABLISSEMENTS D'ENSEIGNEMENT PARTENAIR

NEWS & EVENTS

UNE HISTOIRE DE STAGES ...

Et pourquoi pas un stage chez Centexbel ?

En sa qualité de centre de recherche collective, [Centexbel](#) désire promouvoir la compétitivité des entreprises te en encourageant et soutenant l'innovation. A ce titre, Centexbel a pour prétention d'être le centre de connaissance plus important en Belgique ainsi qu'un centre influent en Europe, avec cinq activités qui se renforcent l'une de l'autre : la recherche et le développement appliqués, la diffusion de connaissances, la normalisation, le testing et la certification. Les trois premières sont réservées aux entreprises créant une valeur ajoutée en Europe; le testing et la certification sont réservés à toutes entreprises développant, produisant, transformant ou appliquant des produits textiles ainsi qu'à leurs fournisseurs. Ceci a lieu en toute indépendance et confidentialité.

Nicolas, futur diplômé en commerce extérieur, a eu l'opportunité de réaliser son stage de fin d'études au sein de la structure. « Stages des Pôles » (SDP) fait le point avec lui et son tuteur :

SDP : En quoi consistait votre stage ?

Nicolas : Mon stage s'intégrait dans le plan commercial de Centexbel. Dans un premier temps, j'ai appris à connaître ses activités, notamment par des rencontres avec plusieurs chercheurs. J'ai pu dès lors cibler au mieux les clients belges et étrangers, en vue de la réalisation d'une base de données 'Clients'. Ensuite, j'ai eu l'opportunité de participer à un congrès professionnel et une conférence sur les innovations. A travers ces événements, j'ai pu rencontrer certains membres de Centexbel et participer au suivi des dossiers. J'ai également eu l'occasion de préparer notre participation à une conférence soit d'un point de vue logistique (ex : emplacement, mesures de sécurité, ...) ou marketing (ex : réalisation d'une présentation avec des échantillons et des prototypes).

SDP : Qu'est-ce qui vous a décidé à réaliser votre stage chez Centexbel ?

Nicolas : J'ai été dirigé vers Centexbel par « Stages des Pôles ». Le R&D Manager m'a directement contacté par email afin de convenir du stage. Lors du rendez-vous, il m'a présenté Centexbel et l'univers du textile technique et tout de suite mis l'eau à la bouche. J'ai très vite accroché à l'idée d'être commercial pour de la recherche appliquée.

SDP : Si vous ne deviez retenir qu'un élément de votre stage, ce serait lequel? Pourquoi ?

Nicolas : Innovation. Parce que ce mot représente énormément de choses et j'adore découvrir de nouvelles technologies et de nouvelles adaptations des matériaux déjà existants.

SDP : Quel a été le bénéfice de ce stage pour Centexbel ?

Centexbel : L'aide de Nicolas a été très efficace. Il a participé activement à la mise en place de la démarche commerciale et plan d'actions commerciales en aidant au ciblage des prospects et clients.

SDP : Qu'apporte Centexbel à ses stagiaires ?

Centexbel : Quel que soit le sujet du stage, nous nous inscrivons dans une démarche win/win. Nous attendons une grande motivation à nous rejoindre et un réel dynamisme quant à l'obtention des objectifs définis par le TF. Du côté nous nous engageons à accompagner le stagiaire en dégageant du temps au maître de stage pour le suivre et partager son expérience. Des moyens matériels sont également mis à disposition (bureau, PC, GSM, ...). Le stagiaire est considéré comme un membre de l'équipe à part entière.

SDP : Seriez-vous intéressé d'accueillir, à nouveau, un étudiant au profil commercial ?

Centexbel : Il y a toujours à faire pour développer nos activités...

[Centexbel](#) a plusieurs offres de stage disponibles sur www.stagesdespoles.be. N'hésitez pas à les consulter et à

[Retour](#)

